



FEMALE BUSINESS SEMINARS
FÖRDERUNG BERUFLICHER KOMPETENZ.

Female Business Workshop „Wirksam und fair Verhandeln – Gespräche positiv beeinflussen

Mit der richtigen Strategie und geschicktem taktischen Vorgehen Ihr Gegenüber überzeugen und hart aber fair Verhandlungserfolge sichern - Seminar mit Führungs- und Verhandlungsspezialistin Gabriele Kaspar



Seminarbeschreibung

Dieses Seminar beleuchtet aus psychologischer Sicht Aspekte wie Druck, Kommunikationsmuster und Machtverhältnisse genau so wie das Rollenverständnis und die eigene Einstellung gegenüber Verhandlungspartnern. Sie lernen, wie Sie taktisch vorgehen und wie Sie sich optimal vorbereiten können um dort weiterzugehen, wo Sie bis anhin aufgegeben haben. Ausserdem trainieren Sie, Verhandlungen aus verfahrenen Situationen wieder in Fluss zu bringen. Mit Hintergrundwissen und praktischen Übungen werden diese Fähigkeiten trainiert und reflektiert. Ebenso wird der Fokus auf Frauen spezifisches Verhalten in Bezug auf Körpersprache und Stimme, Struktur und Auftreten in Verhandlungen gerichtet.

Inhalte

- Unterschiedliche Verhandlungsstrategien in Gesprächen
- Das taktisch „richtige“ Vorgehen in Verhandlungen
- Individuelle Kommunikationsmuster erkennen
- Beeinflussbarkeit von Situationen und Verhandlungspartnern
- Psychologische Aspekte von Druck und emotionaler Belastung
- Die Macht der eigenen Einstellung in Gesprächen
- Optimale persönliche Vorbereitung auf eine Verhandlung
- 20 Tipps mit denen das Verhandeln leichter fällt

Nutzen

- Sie erhöhen Ihre Sicherheit in Gesprächen und verhandeln auf Augenhöhe
- Sie können durch exzellentes Zuhören Voten Ihrer Verhandlungspartner für die eigene Argumentation nutzen
- Sie erkennen unterschiedliche Verhandlungsstrategien sowie deren Nutzen und setzen diese erfolgreich um
- Sie verstehen die Geheimnisse konstruktiv beeinflussender Kommunikation und wenden sie zu Ihrem eigenen Vorteil an
- Sie treten durchsetzungsstark auf, agieren taktisch richtig und kommunizieren wirksam

Methodik

Fachinputs, wobei der Inhalt mit praktischen Beispielen aus ihrem Buch vermittelt wird, Übungen einzeln und in Gruppen zu Verhandlungsstrategien und Kommunikationsmustern, Diskussionen im Plenum.

Das Buch „Verhandeln – hart aber fair“, Geheimnisse erfolgreicher Gesprächsführung (Europa Verlag) von Gabriele Kaspar dient als Arbeitsgrundlage für dieses Seminars. Es kann am Seminartag für einen Spezialpreis von CHF 20.- erworben werden.

Zielgruppe

- Frauen die im täglichen Business Verhandlungen führen müssen
- Frauen, die zielstrebig und durchsetzungsstark ihre Ideen, Projekte und Verhandlungen zum Erfolg führen wollen

Workshop-Leitung

Gabriele Kaspar, Psychologin IAS, Inhaberin GK Consulting, Zürich



- Seit 26 Jahren selbständige Beraterin, Trainerin, Executive Coach und Autorin.
- Seit 18 Jahren Dozentin an diversen Fachhochschulen
- Grosse Erfahrung mit unterschiedlichsten Berufsgruppen, Unternehmungen und sozialen Institutionen
- Schwerpunkte heute:
 - Verhandlungstechnik
 - Konflikt-Management
 - Emotionale Intelligenz
 - Leadership
- Weiterbildungen: NLP-Trainerin (DVNLP), SVEB III, Hypnose nach Milton Erickson, Neurobiologie, Neuropsychologie, und viele weitere Zusatzausbildungen füllen ihren Rucksack.
- Kundenkreis: Credit Suisse, Sika, Valora, Coop, Six Group, u.a.

Mehr Informationen zu Gabriele Kaspar: www.gkconsulting.ch

Datum: **Mittwoch, 24. Oktober 2018**
Zeit: 08.30 bis 17.00 Uhr
Ort: EKZ Zürich, Schulungszentrum, Überlandstrasse 2, 8953 Dietikon
Kosten: CHF 640.- inkl. Businesslunch, Pausenverpflegungen und Seminarunterlagen
CHF 590.- für Abonentinnen von LADIES DRIVE, Miss Moneyppenny,
Organisator, Unternehmerzeitung und Zürcher KMU
CHF 550.- für Mitglieder der Wirtschaftsfrauen Schweiz, EWMD, Womenbiz,
KMU Swiss, SKO, EXPERTsuisse, KV Zürich und Alumni HWZ

Anmeldungs- und Annullationsbedingungen

Die definitive Anmeldung gilt mit Zahlungseingang der Seminargebühr. Eine Abmeldung bis zu 14 Tage im Voraus ist kostenfrei. Bei Abmeldungen bis zu einer Woche vorher wird die Hälfte der Seminargebühr erhoben, bei kurzfristigeren Abmeldungen und bei Nichterscheinen ist die volle Seminargebühr fällig. Im Verhinderungsfall kann eine Ersatzperson geschickt werden. Anmeldeschluss ist jeweils 3 Wochen vor der Veranstaltung.

Wir freuen uns auf einen spannenden und inspirierenden Tag mit Ihnen!

Gabriele Kaspar
Seminarleitung

Dr. Karin Jeker Weber
Veranstalterin